



RECRUTE UN TECHNICO-COMMERCIAL (H/F)

POSTE

Nous recherchons **un(e) RESPONSABLE DE SECTEUR en CDI**, sur la région Nouvelle-Aquitaine et Ouest Occitanie.

Rattaché au Directeur des Ventes, vos missions sont :

- suivre l'animation de la clientèle existante ;
- promouvoir l'image et la notoriété de l'entreprise ;
- prospecter et développer votre portefeuille client sur la région Nouvelle-Aquitaine et Ouest Occitanie couvrant 15 départements ;
- mettre en œuvre la politique commerciale de l'entreprise ;
- proposer l'intégralité des produits de la société (volets, portails, clôtures, portes de garage, panneaux décoratifs...);
- accompagner les clients sur l'aspect technique de nos produits;
- garantir les règlements clients ;
- assurer un reporting / suivi régulier via un CRM.

PROFIL

- Vous disposez d'une formation commerciale et/ou technique. Vous aimez le contact avec les clients et la commercialisation de produits Haut de gamme bénéficiant d'une certaine technicité.
- Vous êtes disponible, enthousiaste, dynamique et diplomate.
- Vous disposez d'une expérience similaire réussie d'au moins 3 années, de préférence dans le domaine des produits de la Fermeture.
- Vous êtes sensible à l'évolution de l'activité du secteur qui vous est confié.
- Salaire brut annuel : 35k€ à 45k€. Rémunération comprise d'un fixe et d'une prime qualitative trimestrielle en fonction d'objectifs définis préalablement d'un commun accord.
- Permis B exigé, déplacements fréquents

L'ENTREPRISE

La société GYT est une structure à taille humaine en pleine croissance et spécialisée dans la menuiserie industrielle. Depuis 1976, GYT conçoit, fabrique et commercialise des portails, portillons, clôtures, portes de garage et volets sur-mesure. Animée par le sens du service et la conception de qualité, la société GYT propose des produits en PVC et en aluminium, adaptés à tous les styles de vie et d'habitation.

CONTACT

Merci d'envoyer votre CV à :

recrutement@gyt.fr